



Quando se fala em soluções de gestão, fala-se em integração de todos os sistemas da cadeia produtiva, desde a produção até a administração. Uma solução que gera informações rápidas e confiáveis para tomadas de decisões certas.

O Componente da Plataforma de Gestão de Operações Integradas é um produto objetivo, inovador e flexível. Possui características que possibilitam uma implantação rápida e sem surpresas negativas. Por ser um produto vertical e contar com interfaces gráficas e intuitivas, é rapidamente assimilado pelos usuários e se encaixa perfeitamente na cultura corporativa de sua empresa.

Funcionalidades

Administração de Materiais
MRP e MRPII
Compras
Produção
Controle de Qualidade
Recebimentos
Almoxarifado
Controle de Registro de Produtos

Administração de Vendas
Vendas
Exportação
Faturamento e Distribuição
Tele-vendas
Licitação

Administração Financeira
Contas a Pagar
Contas a Receber
Cash Flow
Orçamento (Budget)
Fiscal
Contabilidade

Destaques

MRP e MRP II

- Ampla parametrização dos critérios de reposição de material;
- Permite mesclar critérios de reposição (estoque mínimo e planejamento);
- Permite o planejamento de parada da fábrica;
- Calendário da fábrica parametrizado por recursos e por planta;
- Controle de paradas planejadas e/ou emergenciais de recurso produtivo;
- Controle de paradas planejadas e/ou de emergência de cada recurso produtivo;
- Parametrização dos tempos de operação, "setup", sobreposição, homem-hora, ferramentas, etc.;
- Geração do roteiro de produção, por recurso, a ser seguido pela fábrica;
- Recálculo automático das necessidades de compras, caso o cenário final não consiga atender a todas as demandas geradas.

Controle de qualidade e produção

- Integração com o MRPII para as sugestões de produção;
- Atendimento às exigências da vigilância sanitária;
- Controla automaticamente a fase de produção de cada lote;
- Permite o ajuste do lote de produção com cálculo automático das necessidades de acordo com a fórmula de fabricação;
- Integração com o módulo de Orçamento para análise da Margem de Rentabilidade por produto, família e linha;
- Apontamento de operações para controle de previsto x realizado do MRPII;
- Controle de qualidade de todos os materiais produtos, semi-acabados, acabados e amostras;
- Informação dos resultados dos testes de análise por lote;
- Quarentena automática pela data de expiração em movimentações de estoque;
- Parametrização por produto do prazo para reanálise;
- Total rastreabilidade dos lotes consumidos na produção, produzidos na empresa ou produzidos em terceiros.

Como a Sythex entende que a indústria de manipulação precisa de uma solução específica para se relacionar com profissionais da saúde, pacientes e consumidores, decidimos criar um produto inovador e com uma abrangência muito maior dos que as existentes no mercado.

O módulo interage em tempo real com o ERP, com o AFV - Visitação, com o Plano Promocional, com o Farmacovigilância e também com a Pesquisa Clínica.

Esqueça o conceito de Gestão de Relacionamento genérico existente no mercado, a Sythex oferece uma solução inovadora e completa para este tipo de indústria.



Pesquisa clínica

Criado com o objetivo de controlar estudos, sendo seu controle financeiro, contábil, quantitativo e documental.

Financeiro e contábil: Controla regras de pagamentos sobre visitas realizadas e monitoradas, informando a quantidade de pacientes que serão atendidos para controlar despesas de estudos. Integração com o sistema corporativo para identificação de notas fiscais de remessas emitidas para cada centro, controle total de budget.

Quantitativo e documental: preserva dados históricos vários anos antes do lançamento de um produto no mercado, visitas dos pacientes, envio de lotes de medicamentos enviados aos centros de estudo, armazena dados de protocolos, emendas, termos de consentimento, ficha clínica, reuniões, etc.



Automação de força de vendas

O relacionamento com os clientes é um dos principais fatores de sucesso nos dias de hoje. É preciso reter, administrar e rentabilizar todas as informações geradas nesse processo. Isso já deixou de ser um diferencial e passou a ser um quesito de sucesso na prestação de serviço: identificar as necessidades dos clientes e obter novas oportunidades de negócios.

Farmacovigilância

Este módulo pode trabalhar de forma integrada com módulos de marketing de relacionamento ou de forma isolada registrando, analisando e acompanhando relatos sobre usos de produtos no mercado.

Controla follow-ups de ações que devem ser tomadas para cada usuário do sistema, identifica atrasos e gargalos possibilitando o envio automático de e-mails para usuários responsáveis pela resposta de determinadas ações, integrando-se totalmente com módulos de pesquisa clínica e estudos em andamento.

São Paulo

Av. Eng. Luiz Carlos Berrini, 550 - Cj. 102
Cep 04571-000 - São Paulo - SP - Brasil
Fone / Fax 11 5506-0861
www.sythex.com.br

Campinas

R. Cândido Ferreira de Camargo, 50 - Cambuí
Cep 13024-240 - Campinas - SP - Brasil
Fone 19 3325-1888
www.sythex.com.br

São João da Boa Vista

R. Teófilo Ribeiro de Andrade, 308 - Sala 23 - Centro
Cep 13870-210 - São João da Boa Vista - SP - Brasil
Fone 19 3633-8419
www.sythex.com.br